

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL i

PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI ii

PENGESAHAN MUNAQOSYAH..... iii

PERNYATAN KEASLIAN SKRIPSI iv

ABSTRAK v

MOTTO..... vi

PERSEMBAHAN vii

PEDOMAN TRANLITERASI ARAB..... ix

KATA PENGANTAR..... x

DAFTAR ISI xii

DAFTAR TABEL xiv

DAFTAR GAMBAR..... xv

BAB I PENDAHULUAN

 A. Latar Belakang..... 1

 B. Rumusan Masalah 8

 C. Tujuan Penelitian..... 8

 D. Manfaat Penelitian..... 8

 E. Sistematika Penulisan..... 9

BAB II LANDASAN TEORI

 A. Deskripsi Teori 11

 1. *Theory of Planned Behavior* (TPB)..... 11

 2. Manajemen Pemasaran..... 13

 3. Pembelian Impulsif..... 15

 4. *Flash Sale* 18

 5. *Tagline* “Gratis Ongkir” 20

 6. Fitur *Live Streaming*..... 22

 B. Penelitian Terdahulu..... 25

 C. Kerangka Berpikir 38

 D. Hipotesis..... 39

BAB III METODE PENELITIAN

 A. Jenis dan Pendekatan Penelitian..... 41

 B. Setting Penelitian..... 41

 C. Populasi dan Sampel..... 41

 D. Desain dan Definisi Operasional Variabel 43

 E. Teknik Pengumpulan Data 48

 F. Uji Validitas dan Reliabilitas Instrumen 49

 G. Teknik Analisis Data 51

BAB IV PEMBAHASAN

 A. Hasil Penelitian..... 55

 1. Gambaran Umum Objek Penelitian..... 55

2. Analisis Data	56
B. Pembahasan	79
1. Pengaruh <i>Flash Sale</i> Terhadap Pembelian Impulsif	79
2. Pengaruh <i>Tagline</i> “Gratis Ongkir” Terhadap Pembelian Impulsif.....	80
3. Pengaruh Fitur <i>Live Streaming</i> Terhadap Pembelian Impulsif.....	82
BAB V KESIMPULAN	
A. Kesimpulan.....	83
B. Saran.....	83
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN	



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Jumlah Gen Z di Pati Raya	7
Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu	25
Tabel 3.1	Definisi Operasional Penelitian	43
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	57
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	58
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili	59
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Status	60
Tabel 4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Pembelian pada Aplikasi Shopee.....	61
Tabel 4.6	Hasil Analisis Jawaban Responden Terkait Variabel <i>Flash Sale</i>	62
Tabel 4.7	Hasil Presentase Variabel <i>Flash Sale</i>	62
Tabel 4.8	Hasil Analisis Jawaban Responden Terkait Variable <i>Tagline</i> "Gratis Ongkir"	63
Tabel 4.9	Hasil Presentase Variabel <i>Tagline</i> "Gratis Ongkir"	64
Tabel 4.10	Hasil Analisis Jawaban Responden Terkait Variabel Fitur <i>Live Streaming</i>	65
Tabel 4.11	Hasil Presentase Variabel Fitur <i>Live Streaming</i>	65
Tabel 4.12	Hasil Analisis Jawaban Responden Terkait Variabel Pembelian Impulsif	66
Tabel 4.13	Hasil Presentase Variabel Pembelian Impulsif	66
Tabel 4.14	Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	67
Tabel 4.15	Hasil Uji Validitas Instrumen	68
Tabel 4.16	Hasil Uji Reliabilitas	70
Tabel 4.17	Hasil Uji Normalitas One-Sample Kolmogrov Smirnov.....	73
Tabel 4.18	Hasil Uji Heteroskedastisitas Metode Uji Glejser	74
Tabel 4.19	Hasil Uji Multikolineritas	75
Tabel 4.20	Hasil Uji Autokorelasi	76
Tabel 4.21	Hasil Uji Regresi Linier Berganda.....	76
Tabel 4.22	Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	77
Tabel 4.23	Hasil Uji t.....	78

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1	Jumlah Kunjungan <i>E-Commerce</i> Terbesar di Indonesia (Kuartal I-III 2023).....	2
Gambar 2.1	Kerangka Berpikir.....	38
Gambar 4.1	Logo Shopee	56
Gambar 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	57
Gambar 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	58
Gambar 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili.....	59
Gambar 4.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Status	60
Gambar 4.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Pembelian pada Aplikasi Shopee.....	61
Gambar 4.7	Hasil Uji Normalitas Grafik Histogram.....	72
Gambar 4.8	Hasil Uji Normalitas P-P Plot.....	72
Gambar 4.9	Hasil Uji Heteroskedastisitas Grafik Scatterplot	74

