

BAB V

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan analisis data-data dari observasi, dokumentasi dan wawancara yang telah dilakukan pada BMT Mubarakah Undaan Kudus, maka dapat diambil kesimpulan

1. Penentuan Bagi Hasil Produk Simpanan pada BMT Mubarakah sesuai dengan prosedur bagi hasil yang ada sebagaimana dengan kesepakatan yang tertuang dalam akad dan klasifikasi dana yang dimiliki , yakni penentuannya pada awal akad transaksi sehingga untuk menentukan tingkat pembagian hasilnya, BMT akan menghitung setiap bulan atau setiap periode perhitungan pendapatan usaha. Untuk bagi hasil simpanan harian 0,5%, untuk simpanan berjangka penentuannya tergantung pada kontraknya. *Nishbah* ini diterapkan sesuai akad atau perjanjian.
2. Minat Anggota Produk Simpanan pada BMT Mubarakah, berdasarkan dari hasil analisis, bahwa dengan adanya bagi hasil yang jelas hal itu mempengaruhi minat nasabah untuk menabung pada BMT Mubarakah. Nasabah berminat menabung cenderung dari pengaruh lingkungan. Hal itu karena lingkungan telah merasakan pelayanan dan produk simpanan tersebut secara nyata. Oleh karena itu, minat dalam diri nasabah untuk menetapkan menabung di BMT Mubarakah sangatlah efektif. Disisi lain pihak BMT juga memperhatikan bauran pemasaran sebagai berikut: a.. Produk simpanan yang ditawarkan, akan mendapatkan bagi hasil yang jelas dan hal itu sudah diketahui sejak awal transaksi. b. Biaya untuk pembukaan simpanan harian terjangkau yaitu sebesar Rp. 10.000,- dan untuk simpanan berjangka Calon anggota menyerahkan setoran awal minimal Rp. 500.000,- . hal tersebut dirasa ringan oleh calon anggota. c. Lokasi yang dipilih BMT Mubarakah strategis dan mudah dijangkau, karena letaknya di akses jalan raya dan di sekeliling pasar yang

mempermudah BMT Mubarakah dalam penghimpunan dana melalui produk-produk yang dibuatnya khususnya produk simpanan. d. Promosi yang digunakan BMT Mubarakah adalah promosi secara langsung dari mulut ke mulut dan dengan media cetak seperti banner, brosur dan lain – lain. e. Dalam menjalankan aktivitasnya, BMT Mubarakah melayani anggota dengan senyaman, seramah dan sebaik mungkin. Pelayanan sangat penting untuk diperhatikan karena hal itu berpengaruh terhadap loyalitas anggota. Jika pelayanannya buruk maka anggota akan cenderung beralih ke kompetitor lain walaupun sebenarnya produknya sudah menarik. Maka dari itu BMT Mubarakah berusaha memberikan pelayanan yang terbaik kepada anggota yang ditunjukkan dengan sikap ramah, responsif dan sepenuh hati.

B. Keterbatasan Penelitian

Meskipun telah diupayakan semaksimal mungkin, namun kenyataan penelitian ini masih banyak keterbatasan penelitian, meliputi:

1. Keterbatasan literatur hasil penelitian sebelumnya yang masih kurang peneliti dapatkan.
2. Keterbatasan pengetahuan peneliti dalam membuat dan menyusun tulisan ini sehingga perlu diuji kembali kedepannya.
3. Luas penelitian yang masih kurang, sehingga kurang maksimal dalam menyimpulkan.

C. Saran

Berkaitan dengan hasil penelitian yang penulis sampaikan diatas, maka peneliti menyampaikan saran-saran sebagai berikut:

1. Bagi BMT Mubarakah diharapkan dapat mempertahankan dan meningkatkan kualitas produk yang sudah diterapkan sehingga hal tersebut akan memicu minat calon anggota untuk menjadi anggota BMT Mubarakah.

2. Bagi anggota diharapkan dengan adanya produk simpanan, anggota semakin gencar menabung dan berhati-hati memilih lembaga keuangan sebagai tempat untuk menyimpan uang mereka.

D. Penutup

Akhir dari skripsi ini peneliti mengucapkan puji syukur kepada Allah SWT yang telah memberikan rahmat, hidayah dan inayahNya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.

Peneliti menyadari keterbatasan sebagai manusia biasa yang tidak luput dari kedhoifan dan keniscayaan oleh karenanya peneliti menyadari bahwa hasil penelitian masih jauh dari kesempurnaan.

Segala kritik dan saran yang membangun akan selalu peneliti nantikan guna perbaikan skripsi ini, semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi peneliti khususnya dan bagi pembaca umumnya, aamiin yaa robbal 'aalamiin.

