

DAFTAR ISI

COVER.....	i
PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI	ii
PENGESAHAN MUNAQOSYAH.....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iv
ABSTRAK	v
MOTTO	vi
PERSEMBAHAN.....	vii
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN	viii
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI.....	xii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Fokus Penelitian	8
C. Rumusan Masalah	9
D. Tujuan Penelitian.....	9
E. Manfaat Penelitian.....	9
F. Sistematika Penulisan.....	10
BAB II KAJIAN TEORI	
A. Penjualan.....	11
1. Promosi Penjualan	11
B. Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM).....	26
1. Karakteristik UMKM.....	26
2. Permasalahan yang dihadapi UMKM	27
C. Hasil Penelitian Terdahulu	31
D. Kerangka Pemikiran	36
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Jenis dan Pendekatan.....	40
B. Lokasi Penelitian	41
C. Subjek Penelitian.....	41
D. Sumber Data.....	41
E. Teknik Pengumpulan Data	42
F. Pengujicuan Keabsahan Data.....	44
G. Teknik Analisis Data.....	46

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A.	Gambaran Umum Objek Penelitian	49
1.	UMKM Dapoer Mpok Rani	49
2.	UMKM Els' Cake	50
3.	UMKM Syafa Ice	52
B.	Deskripsi Data Penelitian	53
1.	Strategi Peningkatan Penjualan Pada UMKM F&B di Kota Kudus	53
C.	Analisis Data Penelitian	57
1.	Analisis Strategi Peningkatan Penjualan Pada UMKM F&B di Kota Kudus	57
2.	Analisis Hambatan dan Peluang dalam Menjalankan Bisnis UMKM <i>Food & Beverage</i> di Kota Kudus	65
3.	Analisis Strategi Peningkatan Penjualan dalam Menjalankan Bisnis UMKM <i>Food & Beverage</i> di Kota Kudus	70

BAB V PENUTUP

A.	Kesimpulan	87
B.	Saran	88

DAFTAR PUSTAKA**LAMPIRAN-LAMPIRAN****CATATAN LAPANGAN****RIWAYAT HIDUP**