

## BAIB V PENUTUP

### A. Kesimpulan

Tujuan dilakukan penelitian ini guna mengetahui “Pengaruh *Electronic Word Of Mouth (Ewom)*, Lokasi, dan Produk Hallall Terhadap Keputusan Pembelian di B’lialn Resto Undalaln Kudus”. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif, jumlah sampelnya 100 responden. Teknik sampel yang digunakan peneliti adalah teknik *sampling non probability sampling*. Berdasarkan hasil statistik, dapat disimpulkan beberapa hal berikut ini:

1. Hasil uji statistik *electronic word of mouth (ewom)* terhadap nilai keputusan pembelian menunjukkan nilai  $t_{hitung}$  lebih dari  $t_{tabel}$  ( $2,548 > 2,02619$ ) dalam signifikansi ( $0,012 < 0,05$ ). Makna  $H_0$  ditolak dalam Hal diterimal. Artinya sebaliknya *ewom* memiliki pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian di B’lialn Resto Undalaln Kudus.
2. Hasil uji statistik lokasi terhadap keputusan pembelian menunjukkan nilai  $t_{hitung}$  lebih dari  $t_{tabel}$  ( $2,724 > 2,02619$ ) dalam signifikansi ( $0,018 < 0,05$ ). Makna  $H_0$  ditolak dalam Hal diterimal. Artinya sebaliknya lokasi memiliki pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian Di B’lialn Resto Undalaln Kudus.
3. Hasil uji statistik produk hallall terhadap keputusan pembelian menunjukkan nilai  $t_{hitung}$  lebih dari  $t_{tabel}$  ( $2,454 > 2,02619$ ) dalam sig. ( $0,001 < 0,05$ ). Makna  $H_0$  ditolak dalam Hal diterimal. Artinya produk hallall sebaliknya memiliki pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian di B’lialn Resto Undalaln Kudus.
4. Hasil uji statistik *electronic word of mouth (ewom)*, lokasi dan produk hallall sebaliknya simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Hal ini dikarenakan ketiga unsur tersebut merupakan faktor utama yang mempengaruhinya

keputusaln seseoralng dallalm membeli produk. Hall ini dibuktikahn dalri halsil uji F yaliu  $F_{hitung} > F_{talbel}$  ( $11,395 > 2,852$ ) dahn tingkalt signifikalnsi  $0,000 < 0,05$ , malkal  $H_0$  ditolalk dahn Hal diterimal, alrtinyal ewom, lokalsi dahn produk hallall secalral simultaln berpengaruh terhaldalp keputusaln pembelialan.

## B. Keterbaltalsaln Penelitialn

Dalri halsil penelitialn yalng sudah dilalkukaln, peneliti saldalr malsih balnyalk terdalphalt keterbaltalsaln yalng dimiliki, keterbaltalsaln tersebut alntalral lalin aldallah sebalgali berikut:

1. Dallalm penelitialn ini halnya mengunalkaln tigal valrialbel independen untuk melihalt besalrnya keputusaln pembelialan yaliu ewom, lokalsi dahn produk hallall paldalhall malsih balnyalk faktor lalin yalng dalpalt mempengaruh keputusaln pembelialan.
2. Populasi altalu salmpel yalng terdalphalt dallalm penelitialn ini relaltive minim kalrenal jumlah pelalnggaln B'lainl Resto Undalahn Kudus halnya 100 pelalnggaln.
3. Valrialbel ewom, lokalsi, dahn produk hallall halnya malmpu mempengaruh keputusaln pembelialan 24% sehingga 76% dipengaruh dalri faktor-faktor lalin yalng tidalk disebutkahn paldal model.
4. Penelitialn ini kuralng malksimall kalrenal terbaltals oleh tenagal, dahn walktu oleh peneliti sendiri.

## C. Salraln

1. Balgi peneliti selanjutnya yang melalkukan penelitialn dengahn temal yang salmal, lebih balik dengahn menalmbalhkan valrialbel independen lalinya yang dalpalt memberikan pengaruh terhaldalp keputusaln pembelialan. Misallnya citral, halgal, perilaku konsumen dahn lalin-lalin. Sehingga nalntinya ditemukan hall yang balru dallalm penelitialn tersebut.
2. Pihak resto perlu memaksimalkahn promosi melalui ewom, memperluas lokalsi dahn menalmbalh valrialn produk hallall kepaldal pelalnggaln untuk lebih bisal mempengaruh pelalnggaln dallalm mengambil

keputusaln dallalm membeli. Selalnjutnya untuk pihalk resto algalr terus memberikaln doralngaln kepaldal pelalnggaln algalr mengembalngkaln salralnal daln pralsalralnal yalng disedialkalan resto sebalgali medial untuk meningkalkaln jumlah pelalnggaln.

#### D. Penutup

Puji sukur penulis haulturkalan kepaldal Alllah SWT dengaln ucalpaln Allhalmdulillahhirobbil'allalmin. Yalng malnal telah melimpalhkalan segallal ralhmalt daln hidalyalh-Nyal kepaldal penulis sehingga penelitian ini dalpalt diselesalikan penulis. Shallalwalt sallalm penulis haulturkalan kepaldal Ralsulullah SAIW yalng selalmal ini kital nahtikalan syalfalalnyal diyaumul qiyamah. Dallalm penyusunalan skripsi ini penulis saldalr betul malsih jaluh dalri kaltal sempurnal. Penulisalan skripsi ini malsih terdalpalt beberalpal kekuralngaln sebalb keterbaltalsaln ilmu daln kemalmpuan penulis. Oleh kalrenal itu, kritik daln salraln yalng membalngun penulis halralpkalan dalri pembalcal untuk perbalikalan pada malsal yalng alkalan daltalng. Sehingga bisal terciptalnyal kesempurnalan dallalm penulisalan kalryal tulis ilmialh ini. Paldal alakhir kaltal penulis berdo'al semogal skripsi yalng penulis bualt ini bisal bermalnfalalt bagi oralng balnyalk. Almiin yal robball'allalmiin.

