

BAB V

KESIMPULAN

A. Simpulan

Berdasarkan hasil penelitian tentang Sistem Penjualan dan Pengelolaan Saluran Distribusi Madani *Collection* Dalam Meningkatkan Penjualan Usaha Pakaian di Kudus dapat disimpulkan sebagai berikut :

1. Sistem penjualan Madani *Collection* dalam memajukan usaha pakaiannya menggunakan sistem penjualan yang dilakukan dengan sistem penjualan langsung dan tidak langsung.
2. Pengelolaan saluran distribusi diambil dari pengalaman sendiri, karena minimnya teori tentang distribusi yang dimiliki oleh pemilik Madani *Collection*. Jadi pengelolaan saluran distribusi Madani *Collection* sudah cukup baik dan sesuai dengan teori yang ada walaupun masih ada kekurangan, semua itu masih dalam proses perubahan untuk menuju yang lebih baik.
3. Faktor Penghambat Sistem Penjualan Dan Pengelolaan Saluran Distribusi di Madani *Collection* antara lain adalah faktor internal yaitu distributor lupa menanyakan harga jual, sehingga distributor ketika sampai kepada konsumen atau pengecer lainnya harga kemahalan adalah termasuk dalam kategori konflik horizontal, sebab peneliti mengasumsikan bahwa distributor disini sama kedudukannya dengan pemilik Madani *Collection*, yaitu sama-sama menjual kepada konsumen langsung maupun kepada pengecer lainnya, dan diskon yang diberikan oleh pemilik Madani *Collection*, disamakan antara distributor dengan konsumen. Selain itu faktor eksternalnya adalah faktor kondisi pasar yaitu berkaitan dengan kebutuhan atau keinginan, karena adanya pembeli yang menginginkan atau membutuhkan barang yang tidak dimiliki, selanjutnya adalah faktor modal untuk membeli atau mencarikan barang yang dibutuhkan memerlukan tambahan modal.

4. Solusi Madani Collection Untuk Mengatasi Hambatan Sistem Penjualan Dan Pengelolaan Saluran Distribusi Dalam Meningkatkan Penjualan Usaha Pakaian di Kudus adalah Mensiasati dimana pembeli menginginkan atau membutuhkan barang yang tidak dimiliki dengan menanyakan secara spesifik barang yang diinginkan, sehingga ketika mendapatkan barang yang sesuai dengan kriteria yang diinginkan dapat segera menghubungi peminatnya, Dengan meminjam uang setoran baju atau dengan kata lain memutarakan uang setoran baju yang akan disetorkan kepada pedagang grosir yang dibeli barangnya. Lupa menanyakan harga jual, sehingga distributor ketika sampai kepada konsumen atau pengecer lainnya harga kemahalan hal ini kami atasi dengan sering komunikasi, sehingga tidak menjadikan konflik yang berkepanjangan. Hambatan yang kedua adalah pemberian diskon distributor kami samakan dengan konsumen akhir sehingga terjadi konflik antara kami dan pihak distributor, hambatan ini kami atasi dengan memberikan diskon yang berbeda antara pembeli langsung dengan distributor.

B. Keterbatasan Penelitian

Meskipun telah diupayakan secara maksimal namun, penulis menyadari bahwa penelitian ini masih ada kekurangan dan keterbatasan yang terdapat dalam penelitian ini, yang meliputi :

1. Keterbatasan literatur hasil penelitian sebelumnya yang masih kurang peneliti dapatkan. Sehingga mengakibatkan penelitian ini memiliki kelemahan, baik dari segi hasil maupun analisisnya.
2. Keterbatasan mengenai data yang peneliti butuhkan untuk melakukan penelitian di lapangan sehingga hasil penelitian ini hanya menggunakan data yang terbatas.

C. Saran

Setelah selesai menyusun skripsi ini, peneliti dapat mengemukakan saran-saran sebagai berikut :

1. Untuk pengambilan keputusan yang tepat diharapkan pengusaha mengikuti pelatihan-pelatihan tentang kewirausahaan sehingga dapat menambah referensi dalam mengambil keputusan.
2. Disarankan dalam menentukan sistem penjualan dan pengelolaan saluran distribusi berkonsultasi dengan orang yang ahli atau berpengalaman.

D. Penutup

Alhamdulillah puji syukur panjatkan kehadiran Allah SWT. Atas berkat rahmat, taufiq serta hidayah-Nya, akhirnya dengan keterbatasan yang dimiliki oleh peneliti, skripsi yang sangat sederhana ini dapat terselesaikan. Walaupun penulis telah berusaha semaksimal mungkin dengan segala kemampuan dan keyakinan yang ada. Namun peneliti sadar bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan meskipun peneliti sudah berusaha semaksimal mungkin. Hal ini disebabkan keterbatasan pengetahuan yang penulis miliki. Oleh karena itu peneliti dengan rendah hati mengharapkan kritik serta saran yang membangun dari pembaca demi kesempurnaan skripsi ini.

Sholawat dan salam tidak lupa peneliti ucapkan kepada junjungan kita nabi besar Muhammad SAW. Beliau yang halus tutur katanya, tiada dusta dalam setiap peringainya, yang selalu menjadi pelita manusia sepanjang masa. Beliau yang telah begitu berjasa pada kehidupan setiap umatnya, begitu pula pada peneliti yang selalu salah ini.

Akhirnya sebagai penutup peneliti mohon maaf atas segala kekurangan dan kesalahan, semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi para pembaca.

Aamiin Ya Rabbal 'Alamin.