

**DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN MUNAQOSYAH.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
HALAMAN ABSTRAK.....	v
HALAMAN MOTTO.....	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vii
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN.....	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
<b>BAB I      PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang.....	1
B. Fokus Penelitian.....	4
C. Rumusan Masalah.....	4
D. Tujuan Penelitian.....	4
E. Manfaat Penelitian.....	4
F. Sistematika Penulisan.....	5
<b>BAB II     KAJIAN PUSTAKA</b>	
A. Fikih Muamalah.....	7
1. Pengertian Fikih.....	7
2. Pengertian Muamalah.....	8
3. Sumber Hukum Fikih Muamalah.....	9
B. Jual Beli <i>Online</i> .....	10
1. Pengertian Jual Beli <i>Online</i> .....	10
2. Dasar Hukum Jual Beli <i>Online</i> .....	12
3. Macam-macam Jual Beli.....	13
4. Rukun dan Syarat Jual Beli <i>Online</i> .....	15
C. <i>Ba'i Istisna</i> .....	18
1. Pengertian <i>Ba'i Istisna</i> .....	18
2. Dasar Hukum <i>Ba'i Istisna</i> .....	21
3. Rukun dan Syarat <i>Ba'i Istisna</i> .....	21
4. Pembatalan dan berakhirnya <i>Ba'i Istisna</i> .....	23
D. <i>Hit and Run</i> .....	24
E. Penelitian Terdahulu.....	26
F. Kerangka Berfikir.....	27

<b>BAB III</b>	<b>METODE PENELITIAN</b>	
	A. Jenis dan Pendekatan .....	29
	B. <i>Setting</i> Penelitian .....	29
	C. Subyek Penelitian .....	29
	D. Sumber Data.....	30
	E. Teknik Pengumpulan Data .....	30
	F. Pengujian Keabsahan Data.....	31
	G. Teknik Analisis Data .....	33
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
	A. Gambaran Objek Penelitian .....	36
	1. Profil Akun <i>Facebook</i> Natan Shoppati.....	36
	2. Spesifikasi Produk-produk Jual Beli <i>Online</i> di Sosial Media Natan Shoppati.....	38
	B. Deskripsi Data Penelitian.....	42
	1. Praktik Jual Beli <i>Online</i> di Natan Shoppati .....	42
	2. Upaya Natan Shoppati Meminimalisir Terhadap Konsumen <i>Hit and Run</i> .....	46
	C. Analisis Data Penelitian.....	49
	1. Analisis Praktik Jual Beli <i>Online</i> Di Natan Shoppati .....	49
	2. Analisis Upaya Natan Shoppati Meminimalisir Terhadap Konsumen <i>Hit And Run</i> .....	53
	3. Analisis Perspektif Fiqih Muamalah Terhadap Konsumen <i>Hit And Run</i> dalam Jual Beli di Natan Shoppati .....	54
<b>BAB V</b>	<b>PENUTUP</b>	
	A. Kesimpulan .....	62
	B. Saran .....	63
	<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
	<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN</b>	
	<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP</b>	

**DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1      Penelitian Terdahulu ..... 26



**DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Berpikir..... 28

